

ການໄດ້ວຽກຈານທີ່ທ່ານຢາກໄດ້ – ການສໍາພາດ



ຊີວະປະຫວັດ

ແລະໝັ້ງສືບກັບໜັກຊີວະປະຫວັດຂອງທ່ານໄດ້ຮັບໃຫ້ຄວາມຊຳນານຂອງທ່ານຍາຍໄດ້ໂດຍຜ່ານທາງຈ່າຍແລ້ວ. ດຽວນີ້ ທ່ານເກົ່າງຝ່າງໆ ການທຶດສອບແບບຟິບກັນໜັກ-ຕໍ່ໜັກ—ຊີ່ງເປັນການສໍາພາດບັນຍາຍຈັງທີ່ອາດຈ້າງການທ່ານ. ທ່ານຈະຫຼາມວິວແຍໃດ?

ທ່ານສາມາດເວົ້າຫາຍັງໄດ້ແລ້ວ ເຊື່ອຈະ ໂມັນນັ້ນວັດຖຸໃຈຜູ້ສໍາພາດຜູ້ນີ້ໃຫ້ເຊື່ອວ່າ ທ່ານເປັນຄົນທີ່ເໝາະລົມໄດ້ຮັດວຽກນັ້ນຂໍ

ນີ້ສີຄຳທານບາງຄໍາທີ່ທ່ານຕ້ອງຕະບິນຂະນະທີ່ທ່ານສືບຕໍ່ເດີນຕາມເສັ້ນທາງໄສ່ງການຖືກຈ້າງງານຄືນໃໝ່. ນັບແຕ່ການຮຽນຮູ້ກ່ຽວກັບບິລິສັດ ຈົນເຖິງການຂາຍຄວາມຊຳນານຂອງທ່ານ, ໃບຂັ້ນສະບັບນີ້ ໃຫ້ຄໍາແນະນຳໜີ້ຢັ້ງງາຍຢ່າງໃນການສ້າງຄວາມປະຫຼິກໃນການເປັນກັນເຫື່ອທ່ານອີດຫລາຍທີ່ສຸກ!

ການຮຽນຮູ້ກ່ຽວກັບບິລິສັດ

ໃນຫັນໃດທີ່ທ່ານໄດ້ນີ້ໂອການສໍາພາດແລ້ວ, ວຽກສໍາຄັນທ່ານຈີດຂອງທ່ານຄວນແມ່ນຊອກຫາຂັ້ນນີ້ເຕັມເຕີມກ່ຽວກັບບິລິສັດນັ້ນ. ວິທີໜຶ່ງທີ່ສົດກວາ ໃນການເອົາຂໍ້ມູນທີ່ມີຄຸນຄໍາຢັ້ງແມ່ນມານໂທຫາບໍລິສັດ ແລະຂໍຂັ້ນມູນການເວົ້າເຈົ້າ. ຂໍເອົາບິດລາຍງານປະຈຳປີ ຕະລີ ເອກະສານໂຄສະນາອັນື່ນໆ ຂອງບິລິສັດ ທີ່ສາມາດເອົາຂໍ້ມູນຜົນເຕີມໃຫ້ແກ່ທ່ານ ກ່ຽວກັບບິລິການ ຫຼື ສິນຄ້າທີ່ພວກເວົ້າເຈົ້າຜະລິດ, ປະຊາບນີ້ທີ່ໃໝ່ໃນເປົ້າໝາຍ, ວົບປະການປະຈຳປີ ແລະສະຖິຕິທີ່ສໍາຄັນອັນ້ື່ຂອງບິລິສັດ. ໂດຍການຮຽນຮູ້ອັນໃກອັນຫົ່ງກ່ຽວກັບປະເພີບລິສັດ, ທ່ານຈະໄດ້ນີ້ຄວາມເວົ້າໃຈເຖິງຄວາມຊຳນານ ແລະປະສົບການທີ່ນາຍ ຈ້າງຕ້ອງການຫລາຍທີ່ສຸດ.

ການສ້າງຄວາມປະຫຼິກໃນການເປັນກັນເຫື່ອທ່ານອີດຫລາຍທີ່ສຸດ

ນອກຈາກການໄດ້ຮັບຂໍ້ມູນເນື້ອແຈວ, ນີ້ແມ່ນຍັງແມ່ນເສົ່ງວາໄປທີ່ຄວນທໍາ ແລະທ່ານທ່ານທ່ານສໍາລັບວັນທີເຂົ້າສໍາພາດ.

ໃຫ້ທ່ານຄໍາແນະນຳໜີ້ເຜື່ອຈະແຜງຫຼາຍ ຄູ່ແຂ່ວ່າຄວ້າເອົາວຽກນີ້ໃຫ້ໄດ້

- ໃຫ້ໄປຄົນດຽວ ແລະໄປຄອປ່າງຕໍ່ທ່ານທີ່ກ່ອນເວລານັດ.
- ຍັ້ນ ແລະສຸພາບຕໍ່ໜັກນີ້ທີ່ທ່ານພົນ.

ຫ້ານສູບຢາ ຫຼື ຢົ້າຊີ່ງກົນ.

- ເອົາໃບອານຸຍາດກັນວິຊາສະແກະ ຫຼື ໃບຢັ້ງເຫີນໃດໆໄປນຳກໍ.
- ໃຫ້ເອົາຊີວະປະຫວັດ, ໃບອ້າງເງິນແລະເຄີ່ມາຍແນະນຳຜູ້ສະໜັກງານ ໄປເຜື່ອໄວ້ເຜື່ອຈະໄດ້ປະໄວ້ໃຫ້ຜູ້ສໍາພາດທັງຫຼາຍກ່າວ່າຜູ້ນີ້ຂໍ.
- ໃຫ້ແມ່ໃຈວ່າທ່ານອະນຸຍາຄຸນມະວຸດທີ່ຂອງທ່ານບີທຸວນ ແລະໃຫ້ໂຍງນັ້ນໃສ່ຄວາມຊຳນານຂອງທ່ານທີ່ລະບຸຢູ່ໃນລາຍລະອຽດຂອງຫວາງານ.
- ໃຫ້ໜັ້ນໃຈ ແລະມີຄວາມເຊື່ອໜັ້ນໃນເວົ້າເອງ ທາກແຕ່ນັ້ນໃຫ້ໄອຮອດ.
- ໃຫ້ຕອບຄໍາທານໃຫ້ໜັ້ນ ແລະກະທັດຮັດ—ຫ້ານເວົ້າຍືກຍາແບບປິ່ນທົ່ວມີຫາກ.
- ໃຫ້ຮັກສາການປະສົງສາຍາກນີ້ຜູ້ສໍາພາດ.
- ຫ້ານລົມເລື້ອງສ່ວນຕົວ.
- ໃຫ້ລະວັງເຜື່ອຈະບໍ່ແດງຄວາມຂັ້ນເຊັ້ນ ເຊັ້ນວ່າ ການກັດເລັບມີຫຼື ຫວຍກັງ.
- ໃຫ້ເວົ້າຄວາມປາດຖະໜາຂອງທ່ານໃນການຢາກຮັດຮັກ ແລະຄວາມສົນໃຈທີ່ທ່ານມີບິລິສັດອອກນາ.
- ໃຫ້ຖານຄໍາທານກ່ຽວກັບບິລິສັດເຜື່ອຈະເສີມສ້າງຄວາມໜັກສົນໃຈໃຫ້ແກ່ຜູ້ສໍາພາດທີ່ໃຫ້ກ່າວ.
- ໃຫ້ຖານຂໍອະນຸຍາດເຜື່ອຈະໂຫ້ກັບຄືນເຜື່ອຢາກຮູ້ມີຈາກການສໍາພາດ.
- ໃຫ້ຂອບໃຈຜູ້ສໍາພາດສໍາລັບເວລາທີ່ຜູ້ຮວ່າໄສສະລະເຜື່ອຈະສໍາພາດທ່ານ.

ໃຫ້ສົ່ງຈົດໝາຍຂໍຂອບໃຈຢ່າງເປັນຫາງການຕາມໄປຫລວງຈາກຂອງທ່ານ ສະເໜີ. ຈັດໝາຍ ມີສາມາດເປັນສິ່ງສໍາຄັນທີ່ຈະໃຫ້ທ່ານໄດ້ວຽກ, ສະນັ້ນ ໃຫ້ໃຫ້ນັ້ນຢ່າງມີປະລິດໃຫ້ມີ.

ໃຫ້ກ່າວເຖິງກ່າວແມ່ນທີ່ໄດ້ລົມກັນແລະກ່າວຊ້າຄຸນມະວຸດທີ່ຂອງທ່ານ—ເນັ້ນເຖິງຄວາມກະໂລືລົ້ນຂອງທ່ານທີ່ຢາກ ເຮັດວຽກຢູ່ບິລິສັດ.

ໃຫ້ນວັນທ້າຍ ໂດຍການຂອບໃຈຜູ້ສໍາພາດຮີກເຫື່ອໜຶ່ງ ທີ່ໄດ້ສະລະເວລາ ແລະໃຫ້ການພິຈາລະນາແກ່ທ່ານ. (ໃຫ້ເບິ່ງຈົດໝາຍເວົ້າຢ່າງ ຢູ່ລຸ່ມນີ້.)

2

ການຝຶກກົດຄໍາຕອບສໍາລັບຄໍາຖານໃນເວລາສໍາພາດຂອງທ່ານ
ນອກຈາກການປະຕິບັດຕາມຄໍາແຜນນຳທີ່ໄປ ທີ່ຂຽນຢູ່ຂ້າງເຫິງແລ້ວ,
ມີນຳເລັດໃນການສ່າພາດຂ່າວງການຂອງທ່ານນີ້ນັ້ນກັບການຕອບຂອງ
ທ່ານ ຕໍ່ ຄໍາຖານໜາຍຢ່າງອີກດ້ວຍ.

ຄໍາຖາມພວກນັ້ອງອາລີ່ມຍາແຕ່ເຜົ່ນຖານຂອງທ່ານໃນເນື່ອງທ່ອນແລະການສຶກສາ ເຖິງຄວາມນີ້ປະສິດທິຜົນສ່ວນເວົ້ວ ແລະ
ຄວາມຂໍ້ານານໃນການເຄີຍຕານຂອງທ່ານ.

จะเป็นจําตองบัญชีได้กําตาม,

ท่านต้องพยายามแบ่งปันสิ่งดีๆ
ลงมือชั้นที่จะชุมชนต่อๆ กันไป

ນັ້ນຄິດກໍາຖານທີ່ມັກຖືກຖານຫຼາຍໝາຍໝູ້ສຸດໃນຕອນສຳພາດ
ເຜື່ອໃຫ້ທ່ານຕຽນຄຳຕອບທີ່ມີປະສົງທີ່ຜົນ.

ໃຫ້ບອກສິ່ງໃດສິ່ງໜຶ່ງກ່ຽວກັບຕົວທ່ານເຮົາ.

ຈດ້ອນຂອງທ່ານແມ່ນຫຍົງຊີ

ທ່ານຮັຈກາຕຍ້າແດກກ່ຽວກັບບໍລິສັດຂອງພວກເຮົາຂະໜາດ

เป็นอย่างที่เราคิดไปเร็วๆ ไว้ใช่หรือ?

ເງິນເດືອນທີ່ກ່າວເປົາກໄດ້ແມ່ນວ່າເຫຼົ້າໃດຂ

గ్రామాన్వితంగా జీవించాలి

ที่มาปฏิรูปกระบวนการเรียนรู้ทางภาษาอังกฤษ

ฉบับที่ ๑

พ.ศ.๒๕๖๔

๘

ຮຽນເຫັນນາຄະນະນິດທີ

ຂ້າພະເຈົ້ານີ້ແມ່ນນີ້ຄວາມສິໃຈລາຍທີ່ໄດ້ປົກກັບທ່ານນາງໃນວັນອັງຄານແລ້ວນີ້. ການສົນທະນາຂອງພວກເຮົາທ່ານກຸ່ມະວຸດທີ່ສໍາລັບ

ຕ່າແໜ່ງເປັນກົວຫະນໍລູກຄ້າໄດ້ແຕ່ເຮັດໃຫ້ຂໍພະເຈົ້າມີຄວາມຊື່ອໝັ້ນວ່າຕົນເອງເປັນຜູ້ແນະສິສໍາລັບຮຽກງານນີ້.

ធនាគារ និង ការងារ

บันยากาดเร็กวากญี่ปุ่นสักห้องท่านแม่ให้กานรับต้อน
และจะ ชนิดสะพมิลลาย ฉี่งเร็กให้ข้างเด้อสามาดาด
พาบได้ว่าเป็น เอวกายเป็นส่วนนึงในพิมงาน ของท่าน.

ຂ້າພະເຈົ້າຫວັງວ່າທ່ານມໍ ຄົງຄິດເໜືອນກັນ.

ຂ້າພະເຈົ້າຂ່ອບປິຈີອີກເຫັນໜຶ່ງ ທີ່ທ່ານໄດ້ສະລະວເລາແລະ ໃຕ້ການ
ຜິຈາລະນາແກ່ຂ້າພະເຈົ້າ. ຖ້າທ່ານມີຄໍາຖານໃດໆ,

ໂປດໂຫຍາຂ້າພະເຈົາໄດ້ທຸກເວລາ.

ด้วยความนับถือ,

ຈອນ ຮິດຊາດສ໌

งานวัดแทรกประสิทธิ์มีของท่านในงานต่อรองค่าสั่พัด
หันให้ทันได้ที่กานสั่พัดได้ใจแล้ว,
ให้วัดแทรกกานสั่นูมีภาระเบื้องหน้าแก่กษัตริย์โดยชอบด้วยความยินดี
ตามลายกานต่างไปมี:

- ➔ ທ່ານໄດ້ໄປຮອດຕາມເວລາບໍ່?
 - ➔ ທ່ານໄດ້ສະເໜີທ່ານເອງໃຫ້ແກ່ຜູ້ກໍາພາດຮູ່ບໍ່?
 - ➔ ທ່ານໄດ້ອ່ານເບື້ງຊີວະປະວັດຂອງທ່ານກັບຜູ້ລຳພາດບໍ່?
 - ➔ ຜູ້ລຳພາດໄດ້ລົມນໍາທ່ານອັນໂດຍນໍ້ຳໃນເລື້ອງພື້ນຖານສ່ວນຕົວຂອງທ່ານບໍ່? ຖ້າໄດ້ລົມສິ່ງນັ້ນແມ່ນຫຍັງ?
 - ➔ ນາຍຈັກໄກໃຫ້ຄວາມເຫັນກ່ຽວຂ້ອງຄວາມຊຳໝານ ໃດໆຂອງທ່ານບໍ່? ຖ້າໄດ້ໃຫ້ ຄວາມເຕັມນັ້ນແມ່ນຫຍັງແດ່?
 - ➔ ຄວາມປະຫັບໃຈໂຄຍຫົວໄປຂອງຜູ້ລຳພາດ ຕໍ່ຊີວະປະວັດຂອງກ່າວແມ່ນຫຍັງ?
 - ➔ ຜູ້ລຳພາດ ໄດ້ລົມນັ້ນຫາທີ່ພີເລືດຫຍັງບໍ່ນໍາທ່ານ? ຖ້າໄດ້ລົມບັນຫານັ້ນແມ່ນຫຍັງ?
 - ➔ ທ່ານໄດ້ເບື້ງໝັ້ນຜູ້ລຳພາດບໍ່ຕອນທີ່ທ່ານລົມກັບຜູ້ກ່ຽວ?
 - ➔ ທ່ານໄດ້ເວົ້າກ່ຽວຂ້ອງເວົ້າເຮັດແນໃດທ່ານຊື່ງໄດ້ຖືກແນະນຳໃປຫາບໍລິສັດນີ້ບໍ່?
 - ➔ ທ່ານໄດ້ເວົ້າຄວາມປາດຖະໜາຢາກເຮັດວຽກ ແລະ ຄວາມສົນໃຈໃນບໍລິສັດນີ້ອ່ອກາມຢູ່ຈະແຈ້ງ ບໍ່?
 - ➔ ຖ້າທ່ານຮັ້ສຶກແນໃຈວ່າທ່ານຈະບໍ່ໄດ້ວຽກທີ່ທ່ານຖືກລຳພາດນີ້ທ່ານໄດ້ຖານກ່ຽວຂ້ອງບໍ່? ຕໍ່ກໍາແນ່ງເທກນັ້ນແມ່ນຫຍັງ?
 - ➔ ມີຫາວເລືອກການທີ່ຂະເຮັດວຽກບໍ່ເຕັມເວລາຫຼື ຊົ່ວຄາ ບໍ່?
 - ➔ ມີຫຍັງບໍ່ທີ່ນາຍັງເບື້ງຄືຂຶ້ນນັ້ນທ່ານ? ຖ້າມີສິ່ງນັ້ນແມ່ນຫຍັງ?
 - ➔ ແມ່ນທີ່ໄດ້ກຳນົດລົມຫຼາຍທີ່ສຸດ?
 - ➔ ມີຫຍັງແດ່ທີ່ຜູ້ລຳພາດເບື້ງຄືຈົສົນໃຈນໍາຫາຍເປັນພິເສດ?

ນີ້ແມ່ນບາງຈັກ/ໂຄງການທີ່ໃຫ້ໂຄກາດເທົ່າຫຽນນັ້ນ. ອຸປະກອນຂ່ວຍ ແລະ ການປໍລິການພິເສດແມ່ນມີໃຫ້ເຕັ້ງບຸກຄົນຜູ້ທີ່ພິການານາການຮ້ອງຂໍ. ຊ້າລັບການໝຶການຂະໜາຍສຽງສໍາລັບຜົນໄຟວ່ານາມໄປໄດ້ແລ້ວ, ໃຫ້ເຫັນ